

Forretningsmodel den ideelle investor- økologisk vækst - Nye strømninger

Uffe Bie

d. 21. februar 2014



Konceptet har tre elementer

- **Forretningsmodel**
- Juridisk model
- Kapitalmodel - Pengestrøm

Next step

Leverancer:

- Prospekt/præsentation (fysisk/virtuelt)?
- Møder med hvem?
- Hvordan kommunikere vi til dem?

Tidshorisont: Har vi travlt eller hvor lang tid kan vi søge efter en "partner"?

Strømninger/Autencitetsformer

- Det som driver de ideelle investorer

- Sundhed
- Fælleskab
- Holdning/produktionsform
- Personlig kontakt/tæt på produktet
- Lokal engagement
- Involvering
- Familiesamvær
- Selvforsyning

Ideelle investorer - målgrupper

- Virksomheder

- Siemens, Lego, Lego park ...

- Borgerfælleskaber

- Beboerforeningen i Silkeborg

- Fællesskab på socialt medie – virtuel gård

http://www.abbeyparks.co.uk/allotments/become_owner.html

Første opgave:

Kernefortællingen:

- Præsenter dine holdninger/værdier
- Præsenter dine "ydelser"

Hvordan matcher det de ideelle investorer

Dine værdier:

- Grundholdning
- Syn på mennesker
- Hvorfor gør du som du gør
- Økologisyn

Og næste opgave...hvilke ydelser kan du byde ind med.

- Fødevarer (produkter)
- Oplevelser (besøg, arbejde, virtuel legeplads, slagting)
- Service (snerydning, levering)
- Ungdom/Generationsskifte?

Ideelle investorer - målgrupper

- Virksomheder

- Siemens, Lego, Lego park ...

- Borgerfælleskaber

- Beboerforeningen i Silkeborg

- Fællesskab på socialt medie – virtuel gård

- http://www.abbeyparks.co.uk/allotments/become_owner.html

Match potentiale:

- Tegn, beskriv



... videre herfra!

Next step

Leverancer:

- Prospekt/præsentation (fysisk/virtuelt)?
- Møder med hvem?
- Hvordan kommunikere vi til dem?

Tidshorisont: Har vi travlt eller hvor lang tid kan vi søge efter en "partner"?